



Herramientas para potenciar el negocio



[¿Te avisamos del próximo IT Reseller?](#)

Noviembre 2017



Herramientas para potenciar el negocio

La división de HPE de Tech Data pone en marcha una serie de iniciativas y acciones continuas, orientadas a potenciar el negocio de los distribuidores. Son acciones que apuntan en diferentes líneas de actuación, desde la parte más comercial con promociones específicas, así como otra serie de iniciativas: webinars, formaciones, soporte técnico para hacer más rentable y fácil el trabajo de los distribuidores.

En concreto, son tres las grandes líneas de trabajo de Tech Data y HPE. Por una parte, la puesta en marcha de la iniciativa de negocio del Ecosistema OEM de HPE, una plataforma orientada a ayudar al canal de distribución a abordar la Transformación Digital de sus clientes.

En segundo lugar, la web de promociones de Tech Data, que ofrece una serie de herramientas y acciones encaminadas a incentivar el negocio del canal alrededor de las soluciones de Hewlett Packard Empresarial, con elementos tales como descuentos especiales, formación o exclusivos programas de incentivos.

En tercer lugar, la promoción de la venta de Aruba Central y otras soluciones de red de la firma, explicando bien qué son, cómo funciona, la sencillez de uso y como ofrecer la mejor alternativa al partner con precios especiales y bundles determinados.





Acelerador de oportunidades: Ecosistema OEM de HPE y Tech Data

Tech Data a través de su división exclusiva de HPE, ha lanzado una iniciativa para potenciar el Ecosistema OEM de HPE, una plataforma orientada a ayudar al canal de distribución a abordar la Transformación Digital de sus clientes ofreciendo un portfolio completo e integrado representado por los principales fabricantes del mercado. Esta iniciativa está arropada, no solo por un sólido catálogo tecnológico, sino por el adecuado soporte comercial y técnico, así como todos los recursos necesarios que Tech Data aporta.



Tal y como puede verse en la página web creada alrededor de este Ecosistema OEM, son varias las ventajas que pueden obtener los distribuidores. La idea inicial de este proyecto es crear y poner en manos del canal soluciones conjuntas destinadas a transformar, proteger, habilitar y potenciar los proyectos de los distribuidores, en base al conocimiento, la innovación y el soporte de Hewlett Packard Enterprise y de la División HPE de Tech Data. Con ello, se pretende acelerar y mejorar la agilidad y la experiencia del usuario en los procesos de Transformación Digital de las empresas.

En cuanto a las ventajas, como decíamos, son principalmente, un único punto de contacto para el distribuidor, tanto para la parte de hardware como de software de la solución; mejorar el servicio a par-



Herramientas para potenciar el negocio

ARISTA Soluciones de Networking basadas en software	BROCADE Especialistas en Switches de fibra para redes SAN	VERITAS Data Protector Backup y Recovery empresarial para entornos heterogéneos	TRANSFORMACIÓN TI Híbrida
docker Plataforma líder mundial de Contenedores de software	MESOSPHERE S.O. para Datacenter (DC/OS) de código abierto	SEGURIDAD Proteger la empresa digital	Microsoft Soluciones OEM (licencias ROI)
Microsoft Azure Entornos de Nube Híbrido HPE y Microsoft Azure	PRODUCTIVIDAD Habilitando la transformación del puesto de trabajo	redhat Soluciones de TI Open Source Red Hat OEM para HPE	SCALITY Almacenamiento definido por Software
PODER DE LOS DATOS Potenciar a las empresas basadas en los datos	openSUSE Soluciones de TI Open Source SUSE OEM para HPE	VEEAM Soluciones de Disponibilidad de Backup y Recovery	vmware Entorno de TI definido por Software

¿QUIERES CONOCER TODAS LAS VENTAJAS Y POSIBILIDADES QUE OFRECE EL ECOSISTEMA OEM DE HPE Y TECH DATA?

[VISITA ESTA PÁGINA WEB](#)

HPE y Tech Data quieren ayudar a sus clientes en la misión de acompañar y guiar a las empresas en su camino hacia la Transformación Digital

tir de Support Services; acceder a servicios que cubran todo el ciclo de vida de la solución; acelerar la entrega de soluciones; y, además, soporte en castellano, para facilitar el trabajo de los distribuidores.

Las diferentes soluciones del Ecosistema OEM se organizan en cuatro grandes áreas: Transformación, apoyada en una TI híbrida; Seguridad, encaminada a proteger la empresa digital; Productividad, con la idea de habilitar la transformación del puesto de trabajo; y Poder de los Datos, con la vista puesta en potenciar a las empresas basadas en datos.

Pero, ¿qué soluciones se incluyen en este Ecosistema OEM? Las soluciones incluidas en este ecosistema son la que aparecen reflejadas en la imagen incluida en esta misma página.



Enlaces relacionados



[Ecosistema OEM Hewlett Packar Enterprise Tech Data](#)



[Soluciones del Ecosistema OEM](#)




Tech Data impulsa la venta de soluciones de HPE



La web de promociones de Tech Data ofrece una serie de herramientas y acciones encaminadas a incentivar el negocio del canal alrededor de las soluciones de HPE. Descuentos especiales, formación y programas de incentivos, son algunas de las posibilidades que Tech Data ofrece en esta página.

Como parte de las herramientas que la división de HPE de Tech Data dispone para ayudar a los distribuidores en el desarrollo de negocio, la web de promociones y webinars de Tech Data para el canal cuenta con diferentes acciones exclusivas del mayorista que incluyen algunas tales como descuentos en la compra de determinadas soluciones, regalos por la venta de productos de distintas familias, formaciones, financiación, programas de incentivos...

En la [página de promociones de Tech Data Azlan con HewlettPackard Enterprise](#) pueden encontrar:

- Un punto único de información a todas las promociones vigentes de HPE y Tech Data
- Calendario de webinars (Negocio y soluciones de Tech Data y HPE)
- Herramientas con la información de los Programas de Desarrollo de Negocio de HPE. 



La web de promociones y webinars de Tech Data para el canal cuenta con diferentes acciones de la mano del mayorista y HPE

PARA ESTAR AL DÍA DE LAS PROMOCIONES Y WEBINARS DE HPE Y TECH DATA,

[VISITE ESTA PÁGINA](#)



Enlaces relacionados



[Web de promociones HPE](#)



Tech Data explica las ventajas y sencillez de la gestión de red en la nube con Aruba

Las organizaciones que buscan nuevas formas más eficientes de optimizar sus inversiones de red, así como de mejorar sus operaciones, necesitan soluciones que se adapten a la evolución continua de sus necesidades

La solución de gestión en la nube de Aruba ofrece la combinación de herramientas de interfaz orientadas a las tareas, funcionalidades de configuración granulares y visibilidad de gestión de red con categoría empresarial, todo ello junto con las ventajas operativas y económicas que conlleva un servicio en la nube.



¿TIENES ALGUNA DUDA?

**CONSULTA CON JORGE FERREIRO,
EXPERTO EN ARUBA DE TECH DATA**

¿TE HA GUSTADO ESTE REPORTAJE?

Compártelo en tus redes sociales



La solución de red en la nube incluye Aruba Central, es una solución, que basándose en las ventajas de Aruba Instant, es capaz de ofrecer una gestión cloud centralizada y una serie de servicios adicionales.



Aruba Central permite gestionar desde un punto único todos sus cluster de iAP, además de realizar despliegues de forma sencilla y sin errores gracias a Zero Touch Provisioning, y ofrecer un servicio de analíticas de presencia y uno de invitados con múltiples opciones de auto-registro.



Es una herramienta interesante tanto desde el punto de vista de partners como de clientes. Para los primeros, representa la posibilidad de ofrecer al cliente un servicio gestionado (configuración y monitorización) que, además, nos ofrece informes de manera automática, mientras que, para los segundos, representa desde una gestión sencilla, accesible desde cualquier lugar, hasta ofrecer un acceso de invitados adecuado.

Tech Data y HPE, subrayan el interés de estas soluciones no solo desde el punto tecnológico, sino también comercial, ya que ofrecen promociones especiales y budles específicos a precios muy competitivos.

La apuesta por estas soluciones de Aruba tiene ahora una razón añadida, las nuevas promociones puestas en marcha por Tech Data

[¿Te avisamos del próximo IT Reseller?](#)



Enlaces relacionados



[Promociones de Tech Data con Aruba](#)